ENN新奥

ENN Energy Holdings Limited

2026年三季度业绩

客户共赢 以量达利 多品创值

2026年10月30日

前三季度运营表现

零售气量增长 **0.2%** 至 **192.3 亿方**

新增家庭客户 **73.55 万户**，新增开口气量 **929.62 万方/日**，持续做大客户基础

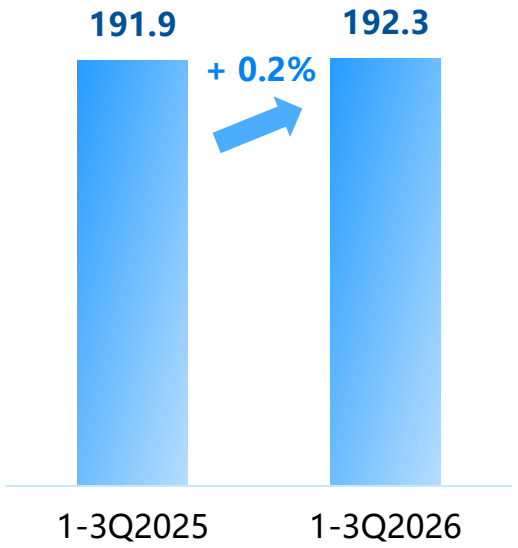
电力业务**持续提升**，电力销售量同比增长 **31.7%**

智家业务存量客户渗透率 **12.7%**，新增客户渗透率 **70.0%**

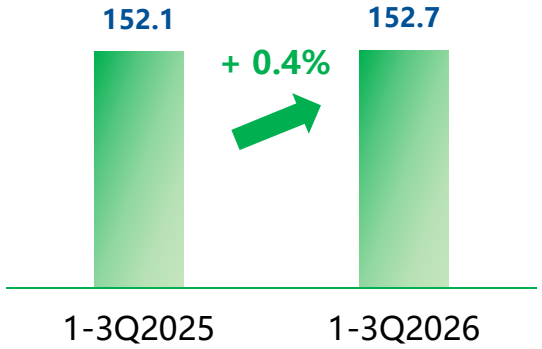
自有品牌销量同比增长 **27.1%**至 **38.25 万台**

天然气业务表现

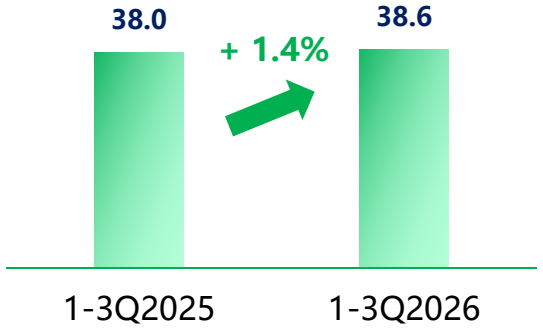
零售天然气销售量(亿方)



工商业气量(亿方)



民用气量(亿方)



新增家庭客户（万户）

本季完成

23.4

泛能业务表现

1-3Q2026累计装机容量

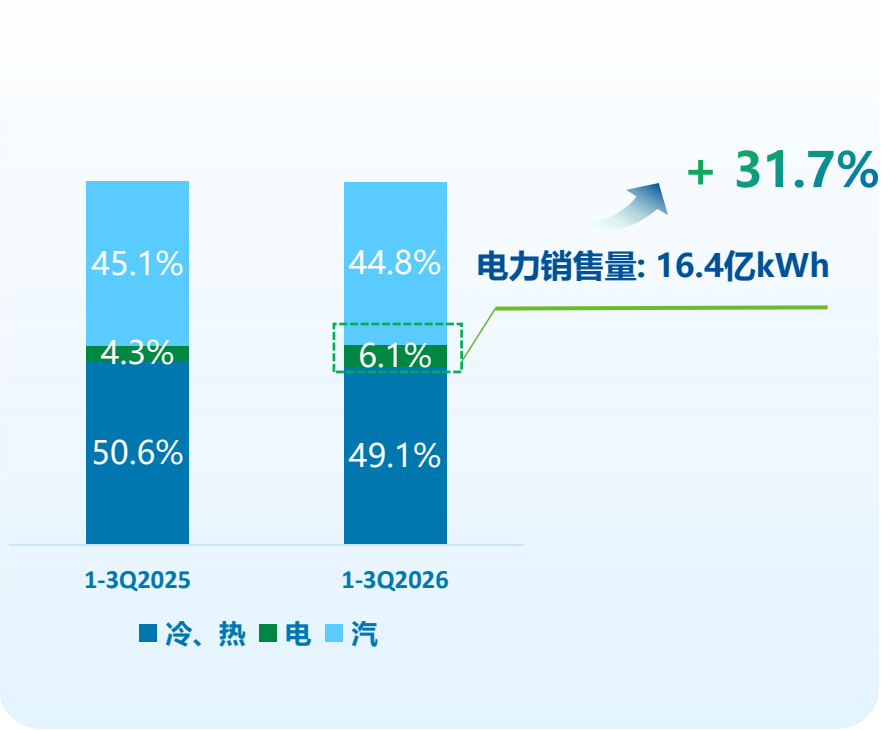
投运装机

14.9 GW

在建装机

0.8 GW

泛能销售量结构持续优化



泛能业务表现—电力业务

光伏

光伏累计并网

1,553.53 MW

光伏在建装机

133.37 MW

储能

储能累计并网

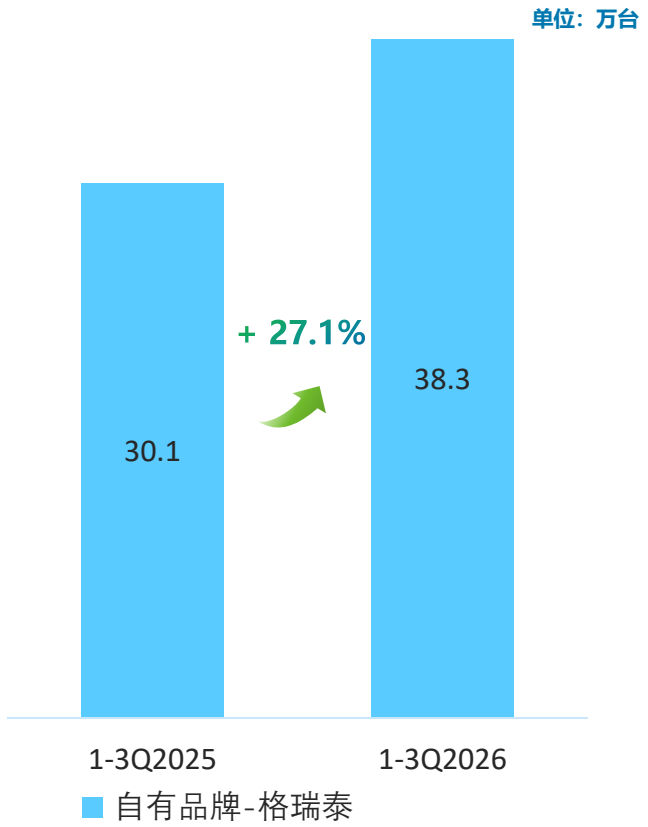
316.4 MWh

储能在建装机

3.39 MWh

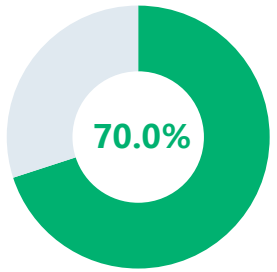
智家业务表现

自有品牌销售数量

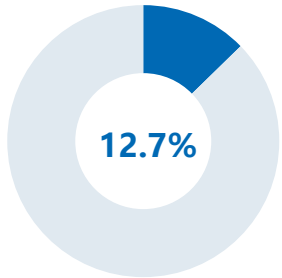


基础业务渗透率

1-3Q 2026



新增客户渗透率



存量客户渗透率

打造家庭品质生活智能服务运营商

ENN新奥 “智家业务”

e城e家

以燃气业务为基础，转换场景突破业务局限

从客户需求出发，聚合生态，为客户创值

大力推广创新产品模式

厨房焕新　　安全卫士

家庭暖居　　管道暗装　　....

ESG 评级持续领跑，可持续表现屡获国内外权威认可

- 评级领先： 公司在国内外同业ESG评级中继续保持行业前列，可持续发展实践成效卓著
- 外部荣誉： 荣登2026年《财富》中国ESG影响力榜单、入选标普全球和标普中国《可持续发展年鉴2026》、入围全球能源大奖卓越能源奖及Sedex供应链大奖等，可持续影响力与透明度获国内外市场充分肯定



注：上述ESG评级若无特殊说明，均为燃气行业评级结果

THANK YOU

谢谢！

附录：新奥能源 –利用智能创新服务，成为以天然气业务为基础，为客户创造多品价值的服务商

公司概况

- 新奥能源成立于1993年，是以天然气为基础，依托智能创新服务，为客户创造多品价值的服务商。
- 主要业务为在中国投资、建设、经营及管理燃气管道基础设施，销售与分销管道燃气、液化天然气及其他多品类清洁能源产品，为客户提供低碳整体解决方案相关的数智服务并围绕客户需求开发多元化智家业务。
- 公司于2001年在香港联交所创业板上市，2002年转为主板上市(股票代码：2688)

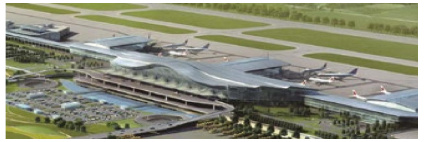
主要业务分部

天然气零售业务



- 向家庭客户和工商业客户销售管道燃气
- 运营CNG/LNG汽车加气站

泛能业务



- 需求主导，多能融合，多品类输出，为客户量身定制综合能源解决方案

批发气业务



- 充分利用先进调度系统、物流团队及上游资源发展能源贸易业务

工程安装



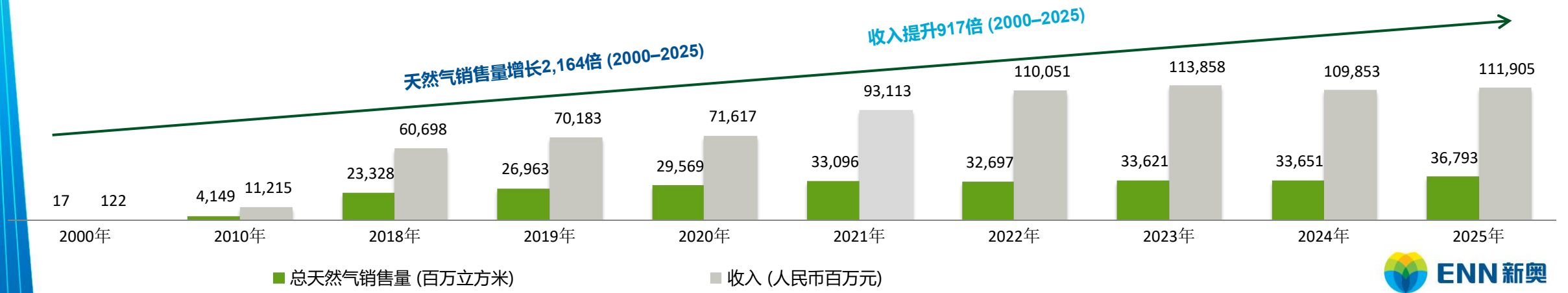
- 为家庭客户和工商业客户进行燃气管道接驳

智家业务



- 智能厨房产品、供暖产品及安防产品
- 从智能用气切入，延伸至安全、饮食等领域

2000 | 2001 – 2010 | 2011 – 2018 | 2019 | 2020 | 2021 | 2022 | 2023 | 2024 | 2025



事业版图

截至2026年6月30日，新奥能源在全国**22个**省、市及自治区为**3,326万**个住宅用户和**32.8万**家工商业用户提供能源服务

运营**264个**城市燃气项目

覆盖人口**1.5亿**

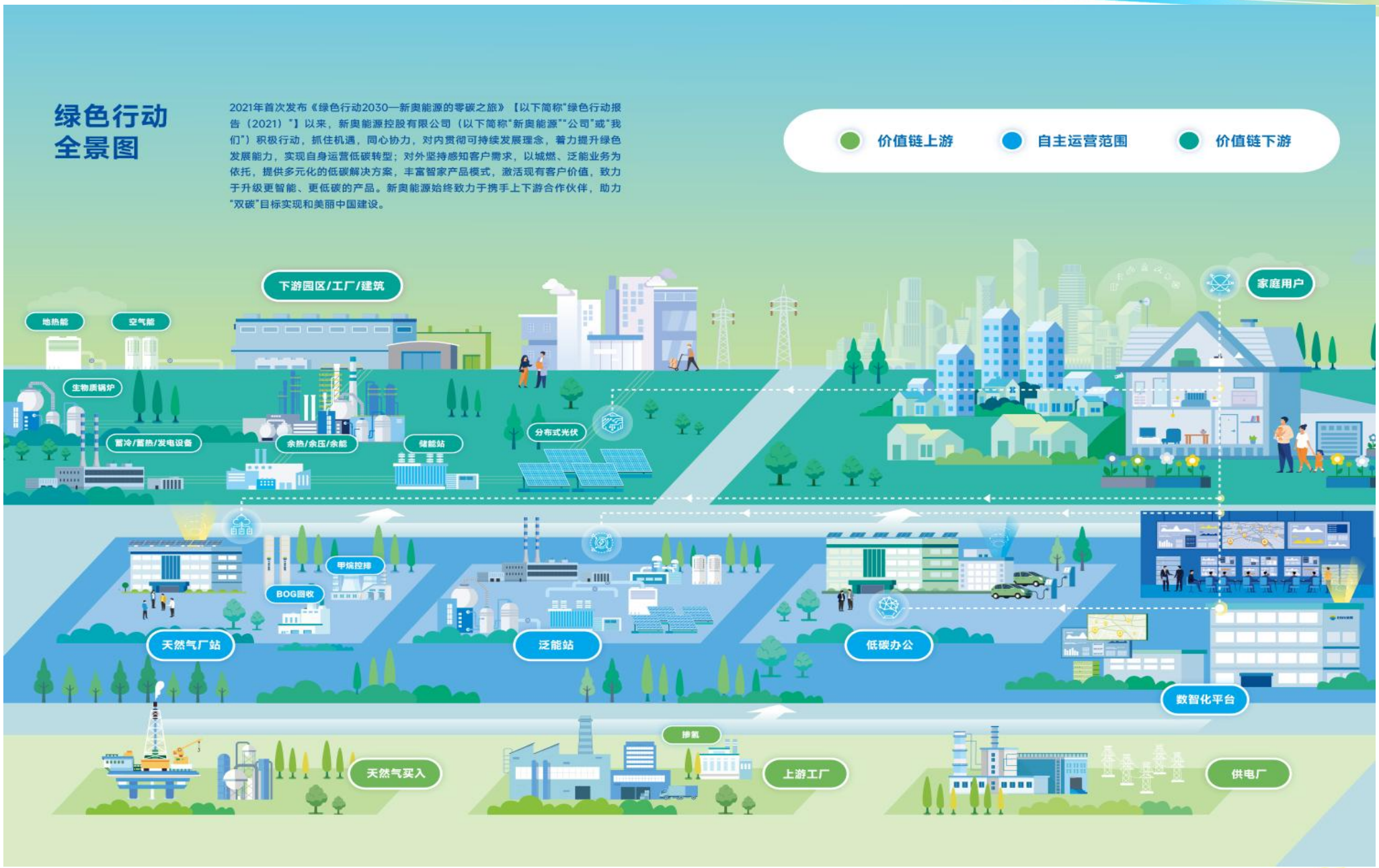
2026年中期业绩收入人民币**570.21亿元**

总资产超过人民币**1,057.55亿元**

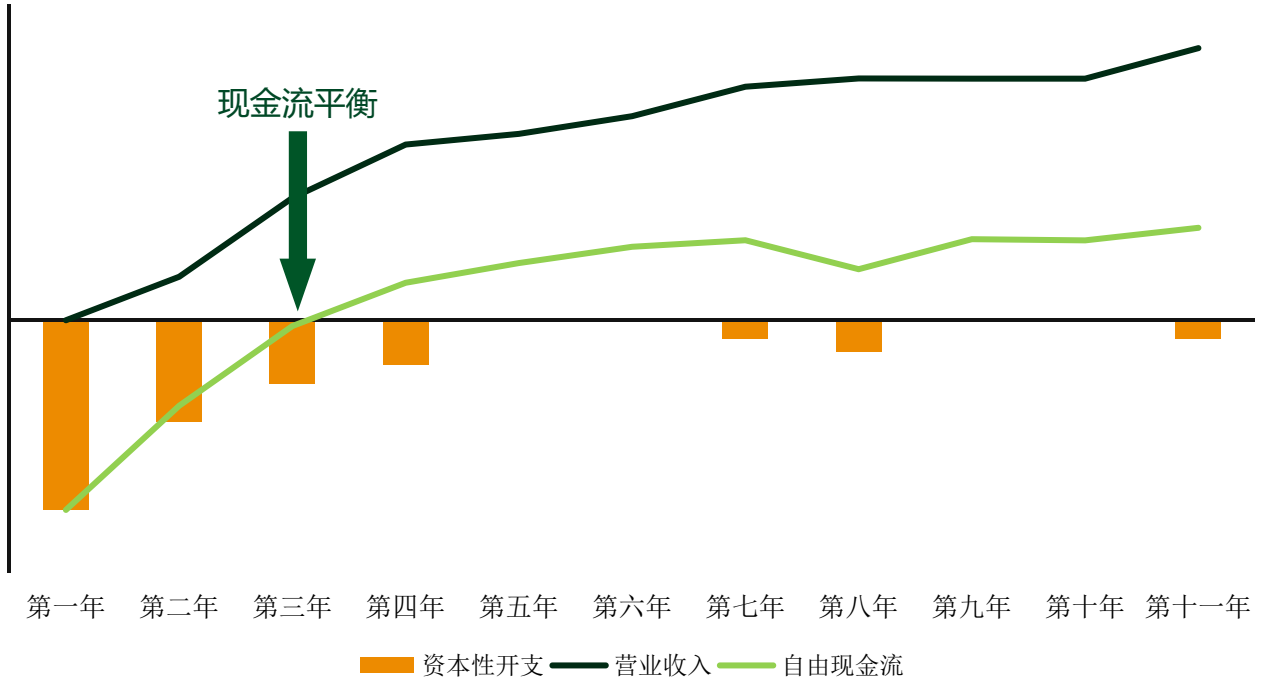


绿色行动全景图

2021年首次发布《绿色行动2030—新奥能源的零碳之旅》【以下简称"绿色行动报告（2021）"】以来，新奥能源控股有限公司（以下简称"新奥能源""公司"或"我们"）积极行动，抓住机遇，同心协力，对内贯彻可持续发展理念，着力提升绿色发展能力，实现自身运营低碳转型；对外坚持感知客户需求，以城燃、泛能业务为依托，提供多元化的低碳解决方案，丰富智家产品模式，激活现有客户价值，致力于升级更智能、更低碳的产品。新奥能源始终致力于携手上下游合作伙伴，助力"双碳"目标实现和美丽中国建设。



典型园区项目 - 现金流预测*



*注： 本预测为理论模型推演结果，不构成对未来实际现金流的承诺或保证。

1. 持续稳定的收入

- 综合能源解决方案为客户降低整体能源账单平均↓10%
- 直接销售客户所需能源，提高客户黏性

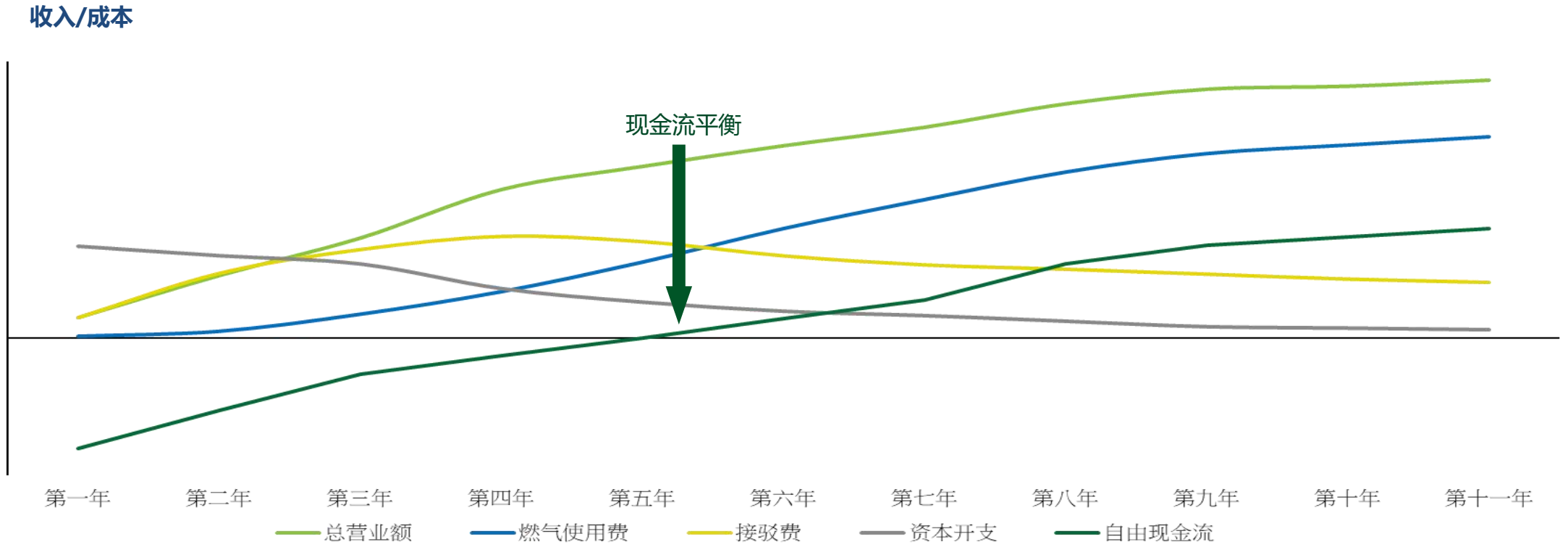
2. 快速的现金流产出

- 资本性开支会根据客户数量和用能规模分期投资
- 公司的综合能源项目为现有园区，设备建成后可马上销售能源给客户
- 投资回收期一般为7-8年

3. 低风险

- 园区的客户结构多元化，减少单一产业的周期性风险
- 与客户签订最低用量，设立价格联动机制
- 市场化商业模式，政策风险低

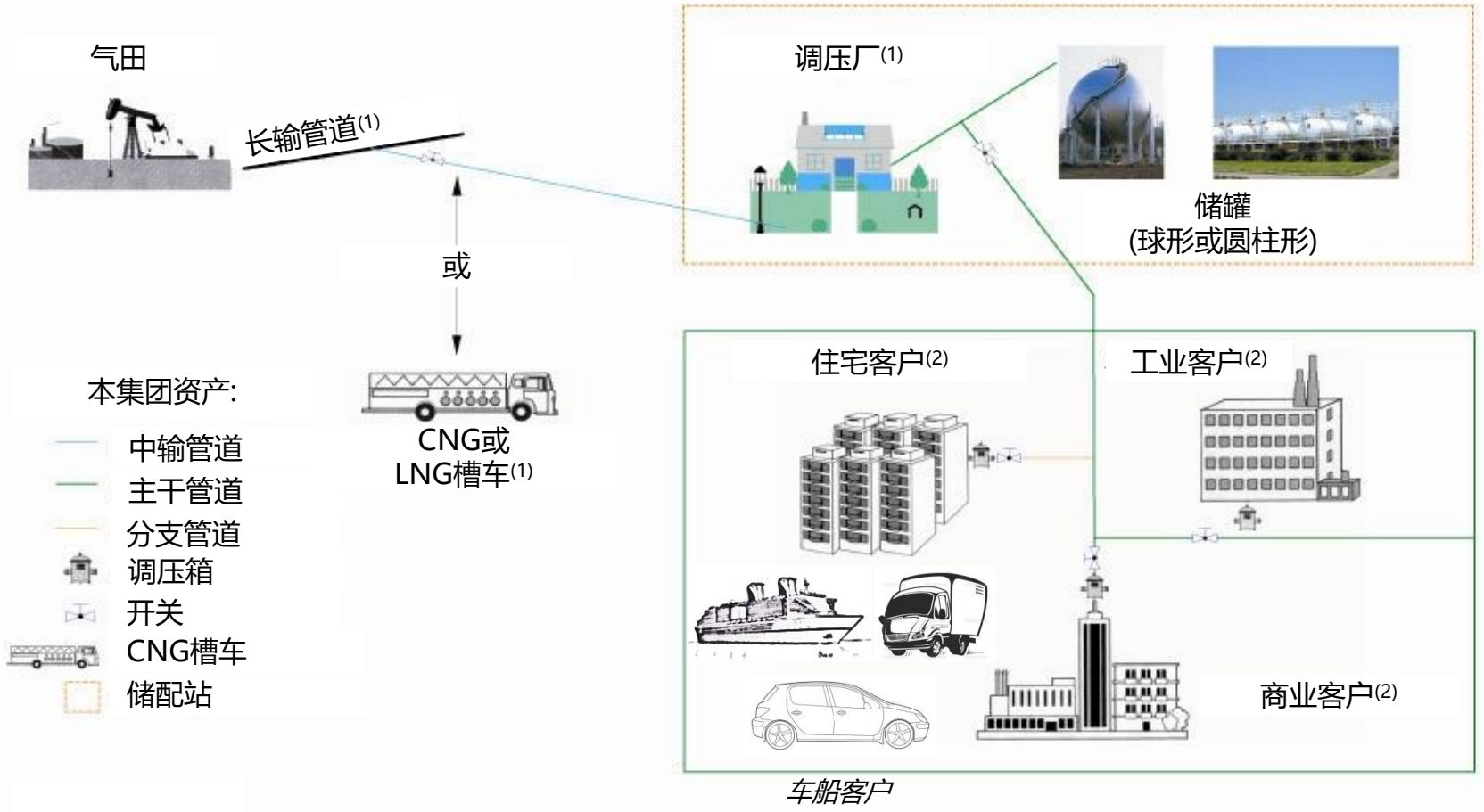
典型城市燃气项目的简要模型*



- 在项目公司签约新客户的初期阶段，接驳费为项目的主要收入
- 随着项目逐渐成熟，气费也相应增加，并成为核心收入的主要来源
- 城市燃气管网建设完工前，部份区域如已投运并开始供应燃气也能产生收入，接驳合同的完工时间约为6-12个月
- 通常城市燃气项目正式投运5年后可录得正自由现金流

*注： 本预测为理论模型推演结果，不构成对未来实际现金流的承诺或保证。

天然气处理过程



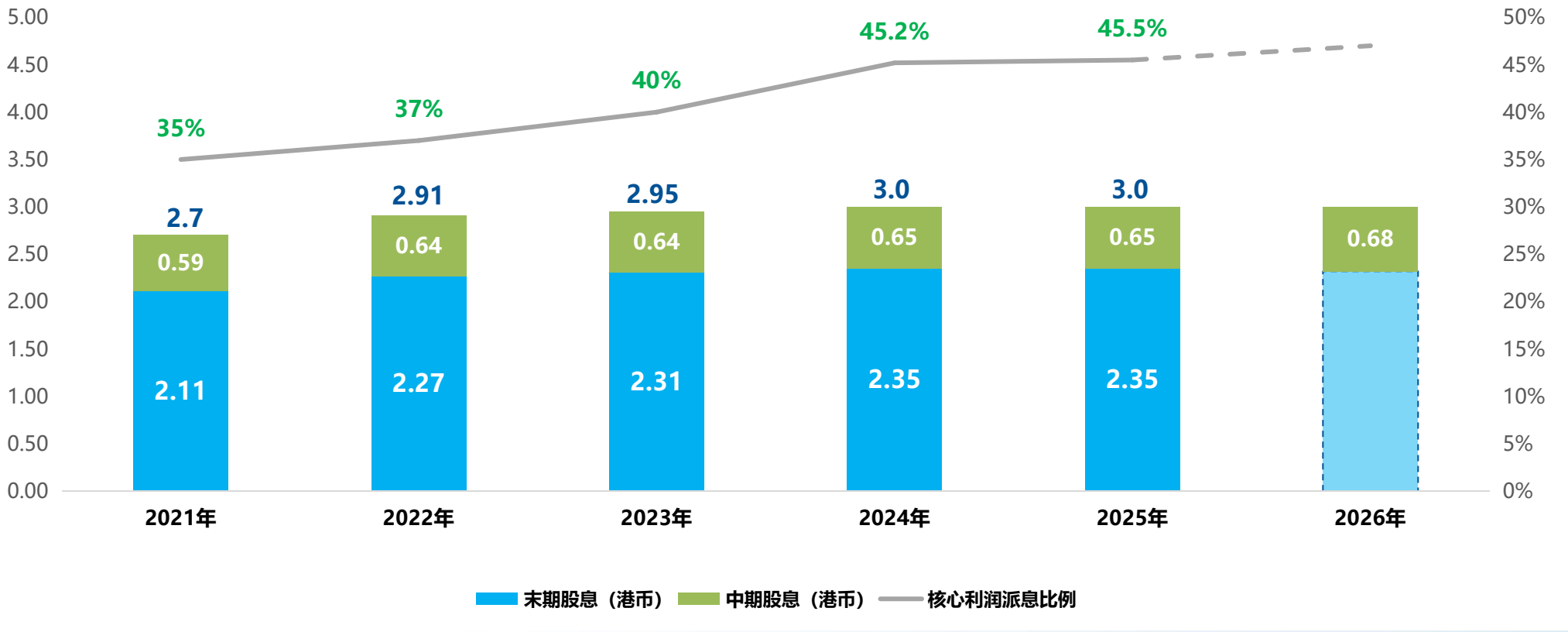
备注:
(1)燃气运输使用中输管道或 CNG或 LNG槽车
(2)图中并无标示客户自宅内非集团资产的管道及燃气仪表

泛能业务模式

多能耦合、荷源网储一体化解决方案



持续为股东创造稳定的投资回报



免责声明:

本演示材料及与简报一并作出的任何口头讨论仅供您参考之用，当中可能涉及一些前瞻性陈述，其中包括我们基于当前可获得资料对于新奥能源的业务、营运、市场情况、经营和财务状况、资本合理性、具体管理规定及风险管理措施等方面所表述的意向、信念或当前预期。该等表述及预期受风险、不明朗因素及其他非我们所能控制的因素影响，可能令实际结果与该等表述的情况有重大差别。我们敬告读者不要过分依赖这些前瞻性表述而持有、购买或出售证券或其他金融产品。新奥能源不承担任何公开更新任何前瞻性陈述以反映本演示稿作出之日后的事件或情况的，或反映不曾预料的事件的发生。以往业绩不可作为未来业绩的指引。

本演示材料不构成收购、购买或认购任何证券或其他金融产品的邀请或要约，亦并非在任何司法管辖区构成对任何表决或批准的招揽。

本演示材料并非亦无意直接或间接地发表、分发、发布或散布到其他司法管辖区，因此举将受到限制、违法或违反法律或法规要求，请勿直接或间接向其他人士转送、发表、分发、发布或公布本演示材料的任何部份。

如投资者对本演示材料及简报有任何疑问，请咨询阁下的专业顾问。

投资者关系联系:

刘敏 / 孙梅 / 祁柯然

电话：+852 2528 5666 / +86 316 2599928　传真：+852 2865 7204

电邮：IR@enn.cn/ 网站：http://ir.ennenergy.com